



NOTRE PROGRAMME ALLIANCE

Répondre parfaitement aux attentes de vos clients en leur apportant un service complet de qualité (logiciels, prestations de conseil, inventaires et formations)



3 GROUPES D'OUTILS A VOTRE DISPOSITION



Landpark/Manager *Gestion de Parc*

- Gestion du parc PC et de tous vos équipements

1



Landpark Inventory/Snmp *Outils d'Inventaires*

- Audit complet du parc informatique, du réseau et des logiciels

2



Landpark ICS (IT Catalog Services)

Helpdesk

- Support technique de tous vos utilisateurs et infogérance de vos clients

3

TROIS TYPES DE PROGRAMMES PARTENAIRES

SSII et sociétés d'infogérance

- Un très grand nombre de SSII et de sociétés d'infogérance - en tant que partenaires privilégiés - se sont décidés de fournir à leurs clients une solution professionnelle d'inventaire de gestion de parc et de helpdesk en s'appuyant sur un fournisseur de solutions leur apportant un soutien constant tout au long de leur projet.
- Notre programme Alliance a été conçu pour vous fournir le meilleur support afin que puissiez en toute confiance mettre en œuvre une solution de Gestion de Services Informatiques avec Landpark pour le besoin de vos clients.
- Nos solutions prêtes à l'emploi et totalement intégrées vous permettront de leur offrir des délais d'implémentation rapides et notre programme comprend une phase de tests en réel. Prenez connaissance de nos offres pour vos besoins.

Partenaire Revendeur

- Vous souhaitez proposer à votre client l'offre complète Landpark (logiciels et formations) sans avoir obligatoirement la maîtrise technique de nos logiciels.
- Vous allez alors nous transmettre les coordonnées de votre client afin de vous attribuer la paternité du projet et nous allons alors le traiter rapidement (envoi des documentations et CD de démonstration en votre nom démonstration par Internet par nos soins et mise en place d'une plateforme de tests).
- Vous pourrez alors vendre la solution Landpark à votre client (nous vous facturons le prix d'achat partenaire/revendeur avec vos remises).

Apporteur d'affaire

- Vous venez d'être questionné par l'un de vos clients qui souhaite acquérir Landpark (Gestion de Parc, Inventaire et Helpdesk) et vous souhaitez que nous traitions cette affaire en direct sans investir de votre côté.
- Vous allez alors nous transmettre les coordonnées de votre client et nous allons traiter rapidement votre projet (envoi des documentations et CD de démonstration en votre nom démonstration par Internet par nos soins et mise en place d'une plateforme de tests).
- Vous serez alors commissionné en termes de % sur la vente réalisée auprès de votre client.

VOUS SOUHAITEZ DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ DANS LE CADRE DE PROJETS DE GESTION DE PARC, D'INVENTAIRE ET DE HELPDESK ?



1. Votre équipe commerciale

Disposez vous d'une structure de commercialisation permanente ?



2. Votre équipe technique

Disposez vous d'une structure technique ?



3. Votre support technique

Pouvez vous assurer le support 1er niveau ?



4. Profitez alors de notre offre Landpark

Vous allez alors disposer de notre support commercial Landpark



5. Remises / Formations

**Bénéficiez alors de vos remises (licences et maintenances)
Et assurez progressivement par vous mêmes les formations
et les services (ce pourcentage augmentant avec le CA réalisé)**



UNE FORMATION TECHNIQUE VOUS EST OFFERTE AINSI QU'UNE FORMATION COMMERCIALE

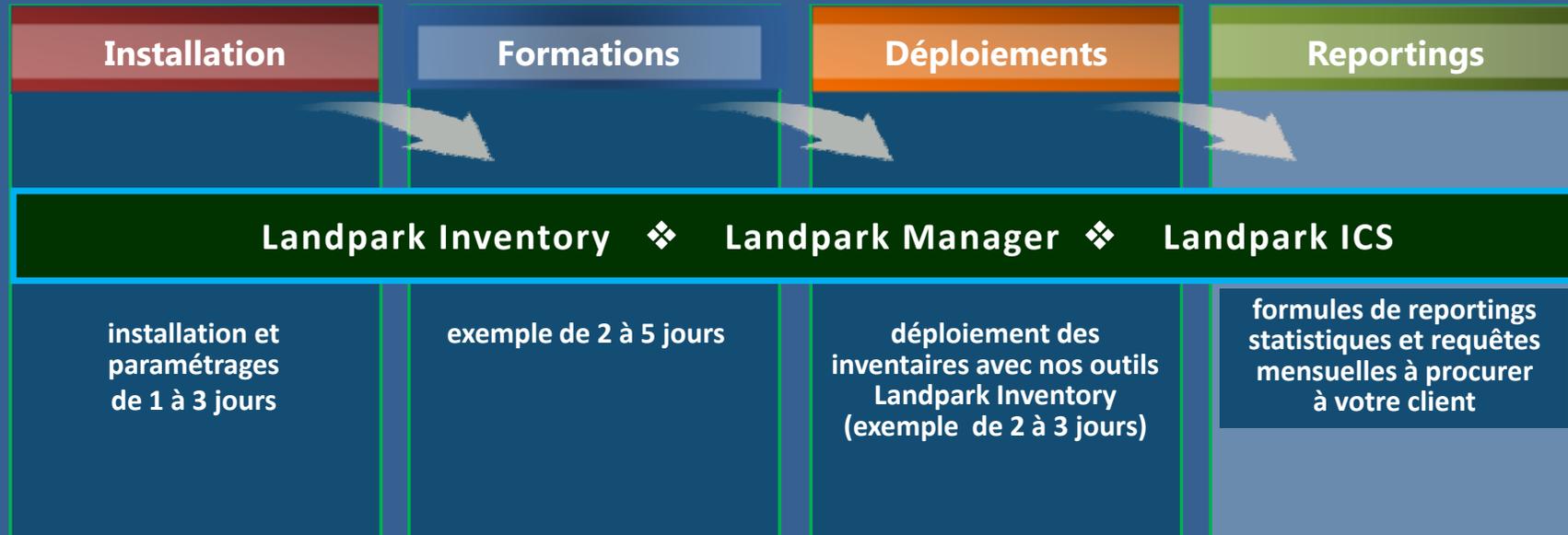


NOUS TRANSMETTRE LES COORDONNÉES DE VOS CONTACTS AFIN DE VOUS LES ATTRIBUER (PATERNITÉ DU PROJET)

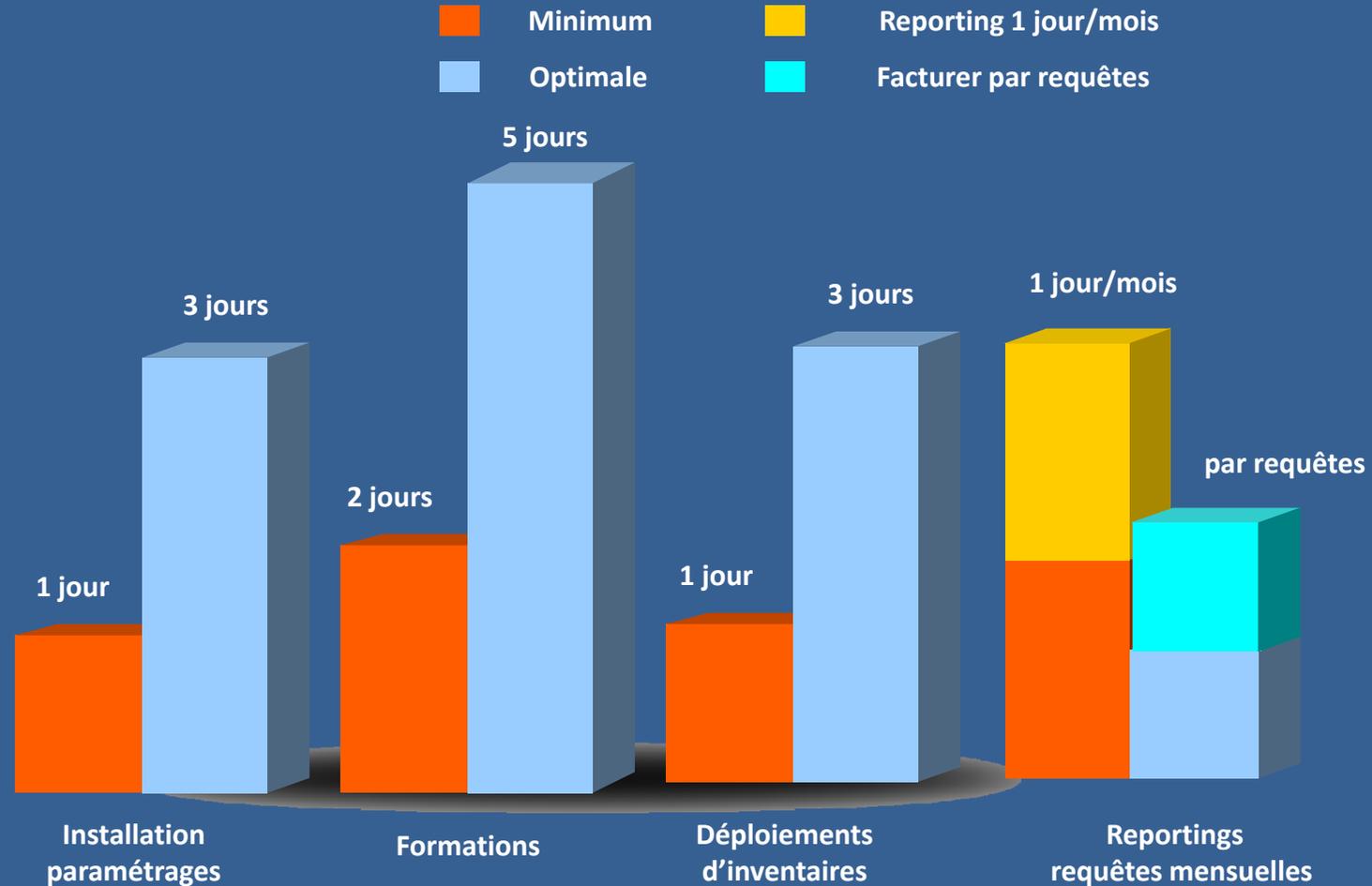


ETABLIR UN POINT MENSUEL RÉALISÉ SUR L'ENCOURS DES TESTS ET DES NÉGOCIATION COMMERCIALES

COMMENT GÉNÉRER DES REVENUS EN PLUS DE VOS REMISES PARTENAIRE SUR LES LICENCES ET DES MAINTENANCES LANDPARK ?



AMÉLIORER VOS REVENUS EN TERMES DE SERVICES



LES ÉTAPES DE RÉFÉRENCEMENT

Vous aider rapidement dans les phase de test de vos clients

Suite à votre 1er prise de contact



UNE PRÉSENCE INTERNATIONALE

Landpark se positionne rapidement comme un acteur majeur dans ce secteur grâce à sa technologie présente sur de nouveaux marchés



 Présent au niveau International			
Algérie	Canada	Gabon	Ouganda
Angola	Centrafrique	Madagascar	Tunisie
Belgique	Côte d'Ivoire	Maroc	Togo
Bénin	Djibouti	Niger	Sénégal
Burkina Faso	Etats Unis	Luxembourg	Suisse

- |  Stratégie au niveau national |
|---|
| <ul style="list-style-type: none">▪ Entreprises▪ Administrations▪ Partenariats Revendeurs/SSII▪ Accords technologiques |

Pour plus d'informations, merci de bien vouloir nous contacter



Eric Besseyre des Horts

Directeur des licences

Landpark SAS

La Couetterie - 72500 - Beaumont Pied de Boeuf -
FRANCE

Tel : 02 43 46 53 67

Portable : 06 07 77 98 58

ebh@cerus.net

www.landparksoftware.com